

# PROFESSORES EMPREENDEDORES

DESCUBRA COMO PROFESSORES ALCANÇARAM  
O SUCESSO CRIANDO SEUS PRÓPRIOS NEGÓCIOS

VOLUME 2



**Coordenação:**  
Rafaela Schendroski  
Beatriz Solino  
Roberta Chaves

EDITORA  
**BOC**

Copyright© 2025

**Todos os direitos reservados por Editora BOC**

**Coordenação: Rafaela Schendroski, Beatriz Solino  
e Roberta Chaves**

**Projeto Gráfico e Diagramação: Ighor Gomes Chaves e  
Stephanie Gomes Chaves**

**1ª edição 2025**

Disclaimer: Este material pode conter partes desenvolvidas com auxílio de inteligência artificial. Os códigos QR direcionam para conteúdos extras que não integram o registro oficial da obra e podem ser desativados sem aviso prévio.

**Dados Internacionais de Catalogação na Publicação (CIP)  
(Câmara Brasileira do Livro, SP, Brasil)**

Professores empreendedores : descubra como  
professores alcançaram o sucesso criando  
seus próprios negócios: volume 2 / [coordenação  
Rafaela Schendroski, Beatriz Solino]  
-- São Paulo : Editora BOC, 2025.

Vários autores.

ISBN 978-65-85593-65-6

1. Educação 2. Empreendedorismo 3. Inovação  
tecnológica 4. Professores I. Schendroski, Rafaela.  
II. Solino, Beatriz.

25-255915

CDD-370.981

**Índices para catálogo sistemático:**

1. Brasil : Inovação e criatividade :

Empreendedorismo : Educação 370.981

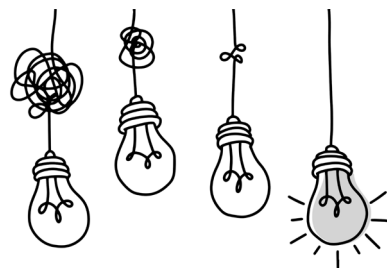
Eliane de Freitas Leite - Bibliotecária - CRB 8/8415

**Editora BOC**

Acesse para mais informações e atualizações da obra:

**[www.editoraboc.com.br/praticasinovadoras](http://www.editoraboc.com.br/praticasinovadoras)**

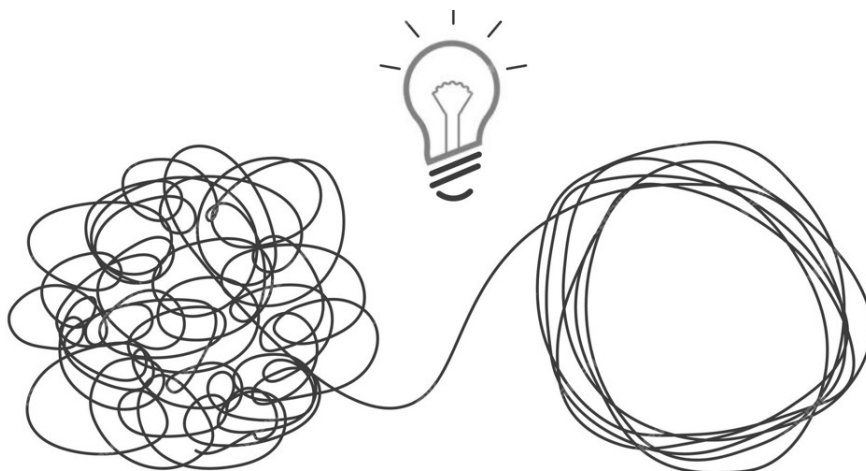
# Sumário



<b>PREFÁCIO.....</b>	<b>8</b>
Carla Carlini	
<b>1. EMPREENDEDORISMO NA EDUCAÇÃO: COMO PROFESSORES EMPREENDEDORES PODEM DESFRUTAR DE SEGURANÇA FINANCEIRA.....</b>	<b>11</b>
Rafaela Schendroski	
<b>2. COMO ORGANIZAR CONTRATOS, CRONOGRAMAS, PLANOS DE AULA E PAGAMENTOS, SENDO UM PROFESSOR EMPREENDEDOR.....</b>	<b>23</b>
Beatriz Solino	
<b>3. CAPACITANDO MENTES: EMPREENDEDORISMO NA EDUCAÇÃO E DESENVOLVIMENTO NEUROLÓGICO.....</b>	<b>35</b>
Amanda Dominiciano	
<b>4. “STEAM GAMES FESTIVAL”: COMO DESENVOLVER O POTENCIAL EMPREENDEDOR DOS JOVENS COM PROJETOS LÚDICO-PEDAGÓGICOS.....</b>	<b>45</b>
André Luis Gomes de Matos	
<b>5. NÃO EXISTE “FÓRMULA MÁGICA”, RÁPIDA E FÁCIL PARA O SUCESSO... E AGORA? .....</b>	<b>53</b>
Caroline Rocha	
<b>6. UMA HISTÓRIA, UMA PAIXÃO, UM PROPÓSITO ...</b>	<b>63</b>
Celene Santos	
<b>7. ONDE TUDO COMEÇOU.....</b>	<b>73</b>
Cristiano Ros Salas	
<b>8. A LIBERDADE DE TRABALHAR SEM APOSTILAS ..</b>	<b>83</b>
Daiane Carneiro	

- 9. DESTRAVE SEU POTENCIAL E EMPREENDA COM AULAS MEMORÁVEIS DE INGLÊS .....93**  
Deise Cristina dos Santos Oliveira
- 10. EMPREENDENDO COM AULAS EM TERAPIA CAPILAR .....103**  
Eulália Brasil
- 11. TRAJETÓRIA DE UM SONHADOR: A ARTE DE PERSISTIR.....113**  
Felipe Damasi
- 12. COMO A ARTE MARCIAL TRANSFORMOU MINHA VIDA E SE TORNOU MEU EMPREENDIMENTO ...123**  
Felipe Solino
- 13. OS SETE PASSOS PARA EMPREENDER NO ENSINO REMOTO .....133**  
Fernanda Gomide
- 14. A IMPORTÂNCIA DA INTELIGÊNCIA EMOCIONAL NO EMPREENDEDORISMO .....143**  
Lise Vieira
- 15. A TRANSIÇÃO DA ESCOLA DE IDIOMAS PARA O EMPREENDIMENTO ON-LINE .....153**  
Luana Moreira
- 16. EDUCAÇÃO TRANSFORMADORA: PARCERIA, CUIDADO E PERSONALIZAÇÃO RUMO AO SUCESSO ....163**  
Luciana D'Agosto
- 17. ENTRE O ENSINO E A MATERNIDADE: UMA PAUSA PARA A REALIZAÇÃO DE UM SONHO .....173**  
Maria Aparecida Lima Bellizari




- 18. EMPREENDER PARA TRANSFORMAR: UMA JORNADA DE CRESCIMENTO E AUTODESCOBERTA . . . . 183**  
Penha Terra
- 19. COMO MEU NEGÓCIO NASCEU E FLORESCEU: DICAS PARA O EMPREENDEDORISMO NA ÁREA DO ENSINO DE INGLÊS . . . . . 193**  
Stefanny Calazans
- 20. “SELF-CARE”, CUIDADO, CULTURA E CARREIRA: TRANSFORMAR VIDAS COMEÇANDO PELA PRÓPRIA! COMO COLOCAR-SE NA PRÓPRIA AGENDA. . . . . 203**  
Talissa Silva Borgo
- 21. OS TRÊS PILARES DO SUCESSO DE UM PROFESSOR EMPREENDEDOR . . . . . 213**  
Vinicius Tanaka de Melo
- NOTA DA EDITORA . . . . . 223**  
Roberta Chaves



# PREFACIADORA

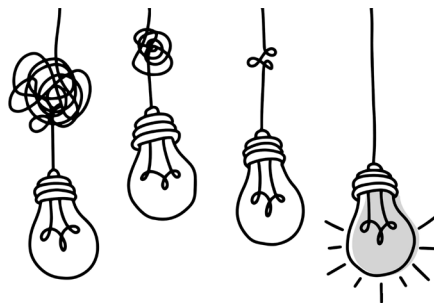
Carla Carlini

Professora de língua inglesa desde 2006. Possui as certificações internacionais em proficiência, CPE e BULATS (Universidade de Cambridge), CELTA e ICALT na docência do idioma (Universidade de Cambridge), além do TESOL pela Universidade de Anaheim. É coautora do livro “Travei no Inglês Intermediário! E agora?”, e coordenadora e coautora do livro “Conversação em Inglês”, ambos desta mesma editora. É também fundadora e professora da **Unfold English**, escola de inglês on-line para adultos.

 @unfold\_english  
 [unfoldenglish.com](http://unfoldenglish.com)  
 [carla@unfoldenglish.com](mailto:carla@unfoldenglish.com)



# Prefácio



Se você está com este livro em mãos é porque já deve ter pensado em abandonar o modelo CLT e abrir seu próprio negócio ou já está dando esse grande passo. Como em qualquer mudança, saímos da nossa zona de conforto, e as incertezas e medos começam a tomar o lugar da segurança e do respaldo que tínhamos por trás de trabalhar para uma empresa já bem estabelecida e estruturada.

Mas essa virada de chave não precisa ser tão assustadora. Ter o seu próprio negócio, que reflete seus valores e sua missão, é muito recompensador, mas ao mesmo tempo requer planejamento e organização. Entretanto, por onde começar? E é aí que a experiência de outros profissionais irá ajudar você a não cometer erros que eu, por exemplo, cometi por não ter tido acesso a uma literatura que refletisse a realidade de outros colegas da nossa área que também deram esse salto.

Bons professores são também bons aprendizes e estão constantemente investindo em seu desenvolvimento profissional para entregar o melhor para seus alunos. Afinal de contas, nossa missão de vida é transformar outras vidas através da educação, certo? Acontece que ser um bom professor não significa ser um bom gestor. Muito pelo contrário! As maiores dificuldades que professores normalmente encontram ao abrirem seus próprios negócios não estão na gestão da área pedagógica, mas sim em todo o resto que vem com esse “pacote”, como gestão financeira, planejamento estratégico, vendas, gestão de pessoas, entre outros.

O livro “Professores Empreendedores – vol. 2” traz uma coletânea de narrativas inspiradoras, dicas valiosas e estratégias bem-sucedidas que ajudarão nessa jornada. Dentro destas páginas, você encontrará insights sobre organização financeira para professores autônomos, gestão do tempo e equilíbrio entre vida pessoal e profissional, a importância da marca pessoal e do networking, além de relatos sobre transição do ensino presencial para o online, inteligência emocional no empreendedorismo e modelos

## **PREFACIADORA**

de negócios inovadores na educação. São experiências reais de educadores que transformaram desafios em oportunidades e que agora compartilham seus aprendizados para que você possa trilhar esse caminho com mais segurança.

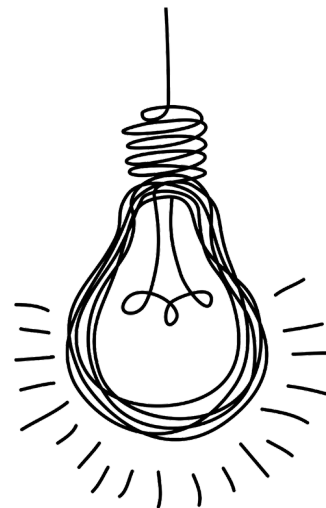
Empreender na educação é mais do que construir um negócio; é criar impacto, gerar autonomia e abrir portas para novas possibilidades. E este livro é um guia valioso para aqueles que desejam caminhar com mais clareza nessa jornada.

Então, se você busca inspiração, direcionamento e estratégias práticas para consolidar seu próprio negócio como professor empreendedor, esta leitura é para você. Que este livro o encoraje, fortaleça e, acima de tudo, impulsione a alcançar novos patamares na sua carreira.

Boa leitura e muito sucesso na sua jornada empreendedora!

## **PROFESSORES EMPREENDEDORES**

1



**EMPREENDEDORISMO NA EDUCAÇÃO:  
COMO PROFESSORES  
EMPREENDEDORES PODEM  
DESFURTAR DE SEGURANÇA  
FINANCEIRA**

# Rafaela Schendroski

Professora de português para estrangeiros e de inglês, tradutora, intérprete, preparadora de texto, revisora e escritora. Graduada em Letras e pós-graduada em Metodologia do Ensino de Inglês; Práticas em Educação Bilíngue; Linguística Aplicada à Educação e em Docência da Língua Portuguesa para Estrangeiros. Desenvolve um trabalho personalizado, a fim de consolidar o domínio do inglês como ferramenta de transformação, buscando contribuir com o processo de formação do cidadão bilíngue, a quem acredita que o idioma deve servir como um agente de expansão de horizontes e possibilidades, não como um fator limitante. Além deste, é coautora de vários outros livros sobre ensino-aprendizagem de inglês, além de autora do livro infantil bilíngue, *O Voo e a Pirueta*, com o qual venceu um concurso literário de alcance nacional.

 **@teacher\_rafaela**

 **+55 (19) 9 9217-4331**

 **/in/rafaela-schendroski**

 **rafaelas.teacher@gmail.com**



## PROFESSORES EMPREENDEDORES

Ser professor empreendedor é mais do que “apenas” transmitir e compartilhar conhecimento; é uma oportunidade de moldar o próprio destino financeiro. O início, contudo, costuma ser bastante incerto, proporcional ao receio de não dar conta, especialmente, dos boletos todos...

Assim, este capítulo inicial busca explorar maneiras de se organizar para desfrutar de certa segurança financeira, com férias remuneradas, um bom fundo de reserva e “garantia” de benefícios comumente associados ao regime da CLT.

Em 2013, após o meu desligamento da franquia de idiomas onde eu trabalhara por quase oito anos, decidi — “corajosamente”, à época — recusar ofertas de outras escolas e seguir, exclusivamente, de maneira autônoma.

O recomeço com as aulas particulares se deu “aos trancos e barrancos”. Houve pouquíssimo planejamento da minha parte, confesso. Naquele momento, minha única preocupação era seguir honrando com as contas que, diferentemente do emprego com carteira assinada, ainda existiam. Eu sabia que teria alguns meses de seguro-desemprego. No entanto, sabia, também, que aquele era um recurso que tinha seus dias, literalmente, contados.

Bem, desde o início até hoje, eu sempre consegui faturar muito mais do que quando era assalariada (mesmo no período mais crítico, nos primeiros meses da pandemia de covid-19), mas a verdade é que naquele primeiro ano, tendo retomado as aulas particulares depois de quase uma década, *eu fiz tudo errado!*

Em detrimento de todo o investimento financeiro e de tempo, de toda a minha experiência que, em mais de dez anos de profissão até então, já me permitia gozar de certo reconhecimento, eu cobrava um valor baixíssimo por hora-aula, pois a prioridade era captar alunos.

Eu não fechava contratos, confiando, exclusivamente, em acordos verbais; trabalhava em feriados (o que me fez perder momentos preciosos de lazer e descanso, visto que, não raro, os alunos acabavam faltando sem avisar ou o faziam em cima da hora); programava apenas uma semana de férias (entre Natal e Ano Novo),

com receio de que alunos acabassem desistindo caso elas fossem mais longas, ou reclamassem de ter de pagar mesmo sem terem feito aulas... aliás, quando acontecia, eu acabava cobrando o valor proporcional às aulas dadas — mais um motivo para que as ditas “férias” durassem míseros sete dias. Ademais, repunha aulas a torto e a direito, a despeito de os alunos terem, ou não, comunicado a falta com razoável antecedência. Enfim, uma sucessão de equívocos que durou por todo aquele ano, uma vez que, bem ou mal, o objetivo principal — fechar as contas “no azul” — era alcançado todo mês e com uma boa folga.

Não bastasse, houve ainda a questão de falta de planejamento quanto a uma reserva para as despesas de fim de ano. Pela primeira vez em quase uma década, eu não contaria com o 13º salário (ou, como alguns frisam, a ilusão dele). Daí que dezembro chegou. E foi de “trevas”...

Hoje, as coisas são muito diferentes daquele 2013. E minha intenção aqui é, de algum modo, ajudar você, professor empreendedor — especialmente, em potencial ou iniciante —, a tomar decisões mais inteligentes e não ter um ano como o que eu tive. Assim, vamos ao que interessa: às estratégias que me fizeram otimizar, e muito, o meu esquema de trabalho e, conseqüentemente, a minha vida. *Em todas as esferas!*

### **1. Diversifique suas fontes de renda**

Além do salário “fixo” com as aulas, busque outras oportunidades de renda. Participe de projetos educacionais adicionais, ofereça palestras e/ou crie cursos on-line. Aproveite plataformas de ensino para expandir seu alcance. Oferecer esse tipo de curso não apenas amplia sua audiência, mas também possibilita flexibilidade em termos de horários e locais, permitindo um estilo de vida mais adaptável. Diversificar suas fontes de renda aumenta seus ganhos e possibilita criar uma rede de segurança financeira.

### **2. Desenvolva uma marca pessoal**

Invista na sua marca pessoal como educador. Esteja presente nas redes sociais, crie um *blog* ou um canal no YouTube para comparti-

## **PROFESSORES EMPREENDEDORES**

lhar seus insights e experiências. Uma marca pessoal forte, além de atrair mais alunos, abre portas para parcerias e oportunidades de negócios.

### **3. Planeje suas atividades e projetos**

*Organização* é a palavra de ordem. Planeje suas aulas com antecedência, reserve tempo para atividades paralelas e esteja ciente dos prazos. Ao ter um cronograma bem-estruturado, você terá mais controle sobre seu tempo, facilitando a programação de períodos de férias remuneradas, por exemplo.

### **4. Crie uma fonte de renda passiva**

Considere desenvolver materiais educacionais que possam ser vendidos virtualmente: *e-books*, workshops assíncronos, recursos educacionais exclusivos etc. Uma fonte de renda passiva proporciona **estabilidade financeira** e pode ser uma ótima maneira de acumular um fundo de reserva.

### **5. Estabeleça uma política de preços adequada**

Ao oferecer serviços adicionais, certifique-se de que seus preços reflitam adequadamente o valor do seu tempo e *expertise*. Isso não apenas garante uma compensação justa, mas também contribui para a construção de uma base financeira sólida.

### **6. Encontre colaboradores ou parceiros**

Se sua demanda crescer, considere a possibilidade de contratar assistentes ou estabelecer parcerias a fim de aliviar sua carga de trabalho, criar oportunidades de expansão e, eventualmente, tirar férias remuneradas sem prejudicar sua renda.

### **7. Invista em educação financeira**

Entenda os princípios básicos de finanças pessoais e invista tempo em educação financeira. Fazê-lo ajudará você a gerenciar melhor suas finanças, criar um fundo de reserva robusto e até mesmo planejar sua aposentadoria de maneira mais eficaz.

Ao adotar uma mentalidade empreendedora, os professores podem transformar sua carreira educacional em uma jornada financeiramente satisfatória. Lembre-se: o empreendedorismo na educação não se trata apenas de transmitir conhecimento, mas também de construir um futuro sólido e desfrutar dos benefícios que você merece por seu trabalho duro e sua dedicação!

### **8. Explore parcerias e patrocínios corporativos**

Busque parcerias com empresas locais ou mesmo on-line que estejam alinhadas com sua área de atuação. Patrocínios e colaborações podem fornecer recursos adicionais e oportunidades financeiras, além de fortalecer sua presença na comunidade.

### **9. Construa uma comunidade engajada**

Crie grupos on-line ou presenciais onde alunos e interessados possam se conectar. Uma comunidade engajada, além de leal, costuma ser uma fonte constante de feedback e ideias para novos projetos ou serviços.

### **10. Adote tecnologias inovadoras**

Esteja sempre atualizado sobre as últimas tecnologias educacionais. A incorporação de ferramentas inovadoras torna suas aulas mais atrativas e eficazes, além de atrair um público mais amplo.

### **11. Planeje seu fundo de reserva**

Além de garantir férias remuneradas, concentre-se em construir um fundo de reserva que o proteja em situações inesperadas. Mantenha uma porcentagem específica dos seus ganhos mensais para garantir segurança financeira em longo prazo.

### **12. Explore programas de educação corporativa**

Considere oferecer programas de treinamento e consultoria para empresas. Muitas organizações buscam serviços educacionais

## **PROFESSORES EMPREENDEDORES**

personalizados para seus funcionários, o que pode ser uma fonte adicional de renda.

### **13. Esteja atento às oportunidades de financiamento e subsídios**

Pesquise por oportunidades de financiamento e subsídios disponíveis para projetos educacionais. Muitas organizações oferecem apoio financeiro para iniciativas inovadoras na área da educação.

Ao implementar essas dicas, professores empreendedores podem não apenas transformar suas paixões em fontes de renda estáveis, mas também desfrutar de benesses normalmente associadas a empregos sob o regime CLT. O “pulo do gato” está na criatividade, na flexibilidade e na disposição para explorar novas oportunidades no campo educacional.

### **Dez dicas para reforçar a segurança financeira**

#### **1. Estabeleça metas financeiras claras**

Defina metas financeiras realistas e específicas para orientar seus esforços. Isso pode incluir a quantia desejada para sua reserva de férias, a meta de aumento de receitas ou a criação de um fundo de emergência.

#### **2. Diversifique seus investimentos**

Além do ensino, explore oportunidades de investimento. Diversificar seus investimentos ajuda a proteger seu patrimônio e a criar fontes alternativas de renda. Para tanto, consulte um profissional financeiro que possa orientá-lo adequadamente.

#### **3. Mantenha uma contabilidade rigorosa**

Mantenha registros financeiros detalhados. Isso não só facilita o acompanhamento de receitas e despesas, mas também ajuda na identificação de áreas de melhoria e na tomada de decisões financeiras mais informadas.

#### **4. Esteja preparado para emergências**

Além do fundo de reserva, tenha uma poupança específica para emergências. Isso oferece uma camada adicional de segurança para enfrentar desafios imprevistos, como despesas médicas ou reparos inesperados.

#### **5. Avalie e atualize seus preços regularmente**

Reavalie periodicamente seus preços e ajuste-os conforme necessário. Leve em consideração a inflação, suas despesas e a evolução do mercado para garantir que seus serviços continuem sendo justamente remunerados.

#### **6. Invista em desenvolvimento profissional contínuo**

Mantenha-se atualizado quanto a tendências educacionais e busque oportunidades de desenvolvimento profissional. Fazê-lo não apenas aprimora suas habilidades como professor, mas também pode abrir portas a oportunidades mais lucrativas.

#### **7. Contrate um contador**

Considere a contratação de um contador especializado em serviços para profissionais autônomos. Tal profissional pode otimizar sua estrutura financeira, garantindo que você aproveite ao máximo benefícios fiscais e evite cair em armadilhas (ou “na boca do leão”!).

#### **8. Mantenha um estilo de vida financeiramente sustentável**

Ajuste seu estilo de vida de acordo com sua renda e metas financeiras. Evitar excessos desnecessários ajuda a economizar e contribui à construção de uma base financeira sólida e sonhos futuros.

#### **9. Explore seguros adequados**

Investigue opções de seguros que possam oferecer proteção em casos específicos. Essas medidas podem garantir tranquilidade financeira em situações imprevistas.

## **PROFESSORES EMPREENDEDORES**

### **10. Participe de redes profissionais e compartilhe experiências**

Participe de redes profissionais onde possa trocar experiências com outros professores empreendedores. Essas interações podem fornecer insights valiosos e estratégias eficazes para reforçar a segurança financeira.

Ao adotar essas dicas adicionais, você, professor empreendedor poderá não apenas garantir uma vida financeira mais segura, mas também preparar-se para enfrentar os desafios econômicos com confiança e resiliência.

#### **Empreendo. Isso quer dizer que, férias, nunca mais? É possível desfrutar de férias, sim! Eu lhe mostro como...**

**Organização** (“olha” ela aí, de novo!) é crucial para garantir que, como professor empreendedor, você possa tirar férias e continuar recebendo parcelas. Aqui estão algumas estratégias específicas:

#### **1. Implemente um calendário anual**

Desenvolva um calendário anual detalhado, que inclua períodos de aulas, intervalos, feriados e emendas e, claro, suas férias. Envie o calendário aos alunos (ou pais) no início do período letivo, permitindo que todos se programem adequadamente.

#### **2. Estabeleça uma política de pagamento antecipado**

Encoraje os alunos a pagarem as parcelas com antecedência. Ofereça descontos ou benefícios para aqueles que efetuarem pagamentos adiantados, o que ajudará a manter uma receita constante.

#### **3. Tenha recursos de aprendizado autônomo**

Crie materiais de aprendizado autônomo, como vídeos, apostilas ou atividades on-line. Durante as férias, os alunos podem acessar esses recursos, mantendo a motivação e o aprendizado ativos, dirimindo as chances de evasão pós-férias.

#### **4. Estabeleça uma equipe de apoio**

Se possível, tenha colegas ou assistentes preparados para assumir suas responsabilidades na sua ausência. Assim, você não apenas mantém as aulas em andamento, como assegura os pagamentos regulares.

#### **5. Adote sistemas de pagamento automático**

Facilite o pagamento das parcelas por meio de sistemas automatizados. Isso reduzirá a probabilidade de atrasos e garantirá que os pagamentos ocorram mesmo se você estiver fora durante as férias.

#### **6. Negocie acordos transparentes com alunos e responsáveis**

Estabeleça contratos claros e transparentes com alunos e responsáveis. Inclua cláusulas específicas sobre períodos de férias, indicando como o processo de pagamento será conduzido nesse ínterim.

#### **7. Construa uma reserva financeira para férias**

Antes de tirar férias, acumule uma reserva financeira que cubra suas despesas durante esse período. Ela pode ser alimentada ao longo do ano, destinando uma parte das entradas a esse fundo específico.

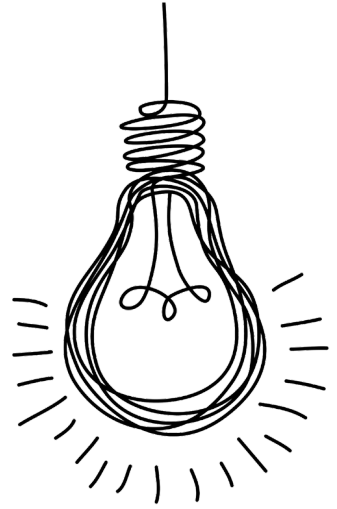
#### **8. Utilize tecnologias de comunicação on-line**

Mantenha uma comunicação constante com os alunos, mesmo durante as férias, por meio de plataformas on-line. Atualizações regulares sobre o progresso e possíveis tarefas ajudam a manter o envolvimento.

Chego ao fim do meu capítulo esperançosa de ter podido, de alguma forma, contribuir com questões relevantes. Para além, quero reforçar minha crença de que um trabalho desenvolvido de modo organizado, com base na comunicação transparente, na antecipação de desafios potenciais e na criação de sistemas eficientes não

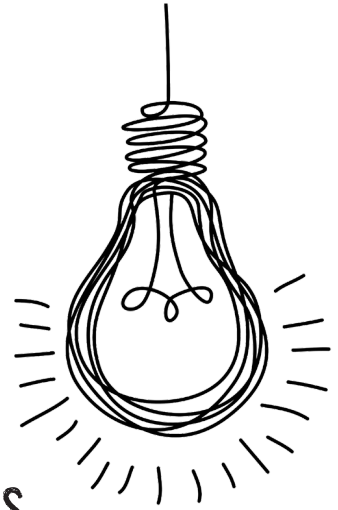
## **PROFESSORES EMPREENDEDORES**

pode acarretar outro resultado que não o sucesso e a realização profissional!



## **NOTA DA EDITORA**





Roberta Chaves

Empresária. Escritora do livro ***As Empreendedoras de Marselha***. Mentora de Escritores. Fundadora da Editora BOC (Books of Citizens – Cidadãos comuns transformando vidas). Criadora dos BOCs (Box of Cards – jogos de cartas em inglês). Graduada em Gestão Empresarial e Negócios. Pós-graduada em Educação e Jogos para Aprendizagem. Pós-graduada em Formação de Docentes para o Ensino Superior. MBA em Gestão. Fluente em Inglês com certificação internacional TOEIC. Participante do programa 10.000 Mulheres, de Empreendedorismo e Novos Negócios, pela FGV. Coordenadora do Núcleo de Empreendedoras do CIESP Leste.

 @robertagomezchaves | @editoraboc  
 [www.editoraboc.com.br/emma](http://www.editoraboc.com.br/emma) (link do livro)

## **PROFESSORES EMPREENDEDORES**

Para mim, é sempre uma alegria apoiar livros sobre empreendedorismo.

Empreender é mais que ganhar dinheiro, ter flexibilidade de horário e ser dono do próprio negócio. Empreender é realizar sonhos, impactar vidas, sair da zona de conforto, assumir riscos calculados, aproveitar oportunidades e superar limites crescendo pessoal e profissionalmente.

Ao longo dos meus quase 25 anos empreendendo, inclusive como professora empreendedora, aprendi muitas lições, das quais, gostaria de compartilhar três com você.

### **1. Tenha diferentes fontes de renda.**

Assim, quando uma fonte estiver ruim, você terá outras em funcionamento.

Por exemplo, como professora e escritora, posso oferecer aulas, palestras, cursos on-line, oficinas presenciais, realizar investimentos, organizar eventos, vender meus livros, materiais didáticos e outros produtos relacionados. A visibilidade que a escrita proporciona abre diversas portas, tornando infinitas as possibilidades.

### **2. Faça o que ama ou ame o que faz.**

Somente assim você encontrará seu propósito, terá energia para superar obstáculos que surgirão ao longo do caminho e alcançará o sucesso almejado.

### **3. Vire uma chave positiva diariamente.**

Todos os dias, a cada escolha, viramos uma chave em nossa vida, seja positiva ou negativa.

Observe suas ações, palavras, amizades, crenças e, principalmente, seus resultados. Se as coisas não estiverem como você deseja, tenha a humildade de reconhecer a necessidade de mudança ou de adquirir novos conhecimentos.

**ROBERTA CHAVES**

Vou deixar, de bônus, este link, para você escolher uma carta, sempre que precisar, para receber uma mensagem do universo sobre alguma chave que precise virar na sua vida. Essas viradas de chave são parte integrante do meu livro onde conto muito da minha jornada e dou dicas práticas de empreendedorismo e autoconhecimento.

**Vire uma chave:**



Vou deixar também um QR CODE e link para que você possa conhecer um pouco mais o meu livro solo:



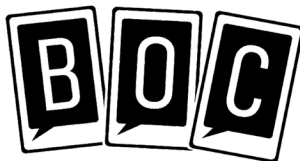
**[editoraboc.com.br/emma](http://editoraboc.com.br/emma)**

Desejo a você sucesso e muitas viradas de chave.

Abraços inspiradores.

*Roberta Chaves*

EDITORA



**EDITORA BOC - BOOKS OF CITIZENS**

*Cidadãos comuns transformando vidas!*

**[www.editoraboc.com.br](http://www.editoraboc.com.br)**

